Activiteez PRO

# Comment définir le parcours client pour trouver des nouveaux prospects?

| # | Points de contact<br>avant, pendant ou après l'achat de vos services | Comment ?<br>Décrivez les moyens qui vous avez mis en place pour votre client | Axes d'amélioration |
|---|---|---|---|
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |